

# 新規営業・顧客開拓

参加  
無料

～ 経営の基本を学ぼう 第1弾！ ～

中小企業診断士として講演活動や経営コンサルティング活動を行っている、藤堂先生をお招きして、勉強会を開催いたします。楽しく学べる勉強会です。お気軽にご参加下さい！

## こんなお悩みありませんか？

- 新しく会社を立ち上げたけど、十分な営業力が身についていない。
- 新規営業・新規集客をどうしたらいいのかわからない……。
- とりあえずホームページをつくったけれど、反応がない。



藤堂 武久

コンサルタント  
中小企業診断士  
弁護士

## ご存知ですか？（勉強会の内容）



- 大企業と中小企業の経営戦略の違いは？
- 新規顧客開拓のためのホームページと、会社案内のホームページではどこが違う？
- ホームページを作っても反応がない理由は？

～ 経営の「基本」と「鉄則」を学びましょう！～

日 時：12月11日（火）19時00分～20時30分

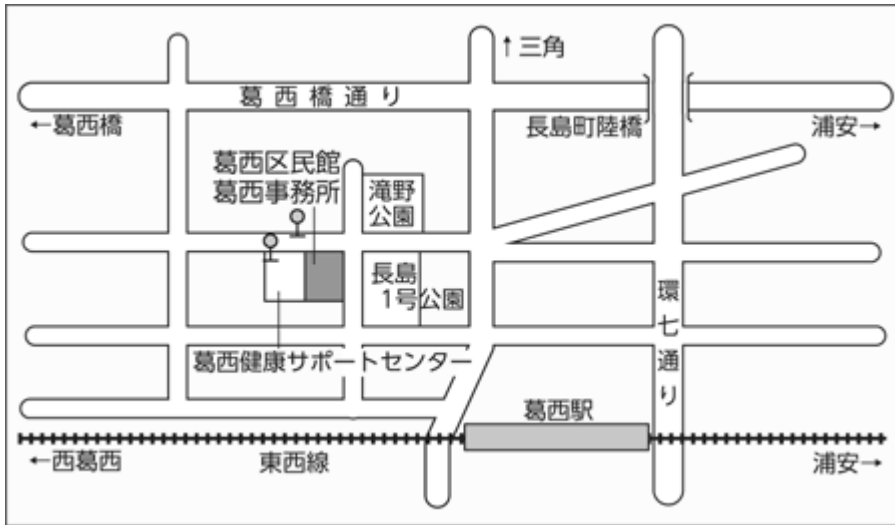
講 師：コンサルタント・中小企業診断士・弁護士 藤堂 武久 さん

会 場：葛西区民館（地図裏面）集会室 第4  
江戸川区中葛西 3-10-1 電話 03-3688-0435

申込方法：裏面の申込書をFAXまたは電話にてお申込みください

主催：東京建設従業員組合 事業所対策係  
（担当）辻本・渡部 TEL：03-3689-3191 FAX：03-3689-3199

# 【会場案内図】



## 交通アクセス

- **東京メトロ東西線**  
「葛西駅」 徒歩5分
- **都営バス 葛西24甲**  
「葛西区民館」下車
- **駐車場 66台**

## 参加申込書

支部名 \_\_\_\_\_ 支部 \_\_\_\_\_ 事業所名 \_\_\_\_\_

参加者氏名 \_\_\_\_\_

**FAX送り先: 03-3689-3199**

必要事項をご記入の上、送信願います